

実践！伝わるプレゼンテーションセミナー

ビジネスマッチング、営業、助成金や補助金の申請及び社内での説明など
 ビジネスの現場では常にプレゼンテーションを要求されます。
 今回の講座では、人に伝わる・人を動かすプレゼンテーションについて
 準備と話し方を学びます。グループワークなど実践も取り入れ、
 苦手意識を克服していきます。



期 日	テ ー マ	主な学習内容
7月20日(土) 13:00~15:00	「プレゼンテーション」とは何か？	・プレゼンテーションに必要な3つのスキル ・「プレゼンテーション」とは何か？
	相手に伝わる「シナリオ」を作る	・シナリオ作成のステップ ・相手を動かすために必要な情報と準備
	伝えるための資料やツールを考える	・プレゼンテーション資料作りのコツ ・伝えるための工夫をしよう
7月27日(土) 13:00~15:00	信頼を獲得するための伝え方	・「わかりやすい」「聞きやすい」プレゼンテーションにするための伝え方 ・緊張を克服するために
	実践！プレゼンテーション	・プレゼンテーション演習 ・聞き手の目で評価し、自身の修正点を見つける

- 会 場 宇美町商工会 2階会議室
- 対 象 経営者、営業担当者など人前でプレゼンテーションの機会がある方 初心者向け
- 定 員 先着 20 名
- 受講料 商工会会員：無料 非会員：3,000円(セミナー初日に申し受けます)
- 講 師 森戸 裕一 氏(ナレッジネットワーク株式会社 代表取締役)
経営コンサルタントとして次世代のビジネス展望から情報化戦略まで幅広い視野で全国の中小企業の経営者にアドバイスを行う。
 サイバー大学 IT 総合学部専任教授
- お申込 下記受講申込書にご記入の上、宇美町商工会へFAX(092-932-7563)にてお申込下さい。
 お問い合わせは宇美町商工会(TEL 092-932-0443)まで

<受講申込書> (切り取らずに A4 サイズのまま送信して下さい) 平成 年 月 日

企業 所在地	〒 _____		フリガナ			
	TEL FAX		企業名 代表者名			
業種	主な 取扱品		会員 区分	イ、_____商工会会員 ロ、非会員・一般		
1. 受講者 氏名	フリガナ		役職	職種	プレゼン 経験	有・無
2. 受講者 氏名	フリガナ		役職	職種	プレゼン 経験	有・無