

# 《 商談概要 兼 商談申込書 》

個別商談形式で、バイヤーが会員事業所へ直接訪問し、商談致します。  
高速道路SA・PAへの販路開拓を目指してみませんか？

- 商談日時： 申込み受付後 随時  
商談場所： 各事業所(バイヤーが日程調整の上、直接訪問致します。)  
商談品目： 食品全般(特に賞味期限の長い菓子類や冷凍スイーツなどを探してあります)  
商談内容： 高速道路めかりパーキングエリアで販売できる食品全般(加工品・特産品等)  
担当バイヤー： (株)オフィスシンクロ 代表 藤田新次郎氏、商品企画室長 岡田誠二氏  
実施方法： 個別商談申込書及び商品エントリーシートに必要事項を記入の上、当会経営支援課へFAXまたはメールにてお申し込み下さい。担当バイヤーが商談対象提出書類確認後、商談日の日程調整の上、各事業所へ伺います。

(株)オフィス・シンクロ : <http://syn-chro.com/index.shtml>

主に食品・調味料の企画開発や卸売等を手掛けてある企業です。NEXCO西日本高速道路(株)との提携企業でもあり、高速道路のSAやPAへ商品の提供、その他カタログやネット販売も手掛けてあります。本会では23年度に個別商談の実績が2回と、「農商工連携マッチングフェアinふくおか！大商談会」でもご協力いただきました。

## (株)オフィスシンクロとの個別商談申込書

商工会 経由)福岡県商工会連合会  
経営支援課 行き

メール:s-ohara@shokokai.ne.jp

FAX:092-622-7798

事業所名		商工会名	
住所		担当者名	
TEL		FAX	
お名前		所属・役員	
携帯TEL		メールアドレス	
商談希望商品			
備考			

\* 本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本事業の実施のため使用するほか、当会からの各種連絡・情報提供等に使用させていただきます。

FAXの場合、切り取らずにこのまま送信して下さい。